

Dysponenda zatwierdzona, kwiecień 2010r.

Prezes Lech Tkaczyk
l.tkaczyk@astrum.wroc.pl
tel. **0 71 328 61 31**

Wydawnictwo ASTRUM Sp. z o.o.
ul. Norwida 19/6, 50-374 Wrocław
NIP 897-10-09-025
tel. dział handlowy (071) 328 19 92,
fax (071) 372-18-34
e-mail: handlowy@astrum.wroc.pl
natalia@astrum.wroc.pl

<http://www.wydawnictwo-astrum.pl>
www.wydawnictwo-astrum.pl
www.ksiazki-dla-dzieci.com
www.sluchowiska.com
www.wydaj-sie.pl
www.zdrowe-diety.eu

OFERTA WYDAWNICZA 2010

BIZNES I EDUKACJA

Lp.	Tytuł	Autor	ISBN	Cena	Oprawa	Ilość
KOMUNIKACJA MIĘDZYLUDZKA						
1.	Język ciała gestów i zachowań	A. Collins	83-87197-05-X	35,94	twarda	
2.	Komunikacja w pracy	Katarzyna Flont	978-83-7277-349-4	27,50	miękka	
3.	Mowa ciała	A. Benedikt	83-7277-164-2 83-7277-207-X	29,00 29,00	miękka miękka	
4.	Mowa ciała dla menedżerów	H. Rückle	978-83-7249-069-8	49,00	miękka	
5.	Mowa ciała kluczem do sukcesu	dr A.J. Bierach	83-87197-00-9 978-83-7249-169-5 83-7249-080-5 83-87197-35-1	10,00 39,00 25,00 25,00	twarda twarda miękka miękka	
6.	Mowa ciała w stosunkach partnerskich	D. Cohen	83-87197-27-0 978-83-7249-171-8	26,00 29,00	twarda twarda	
7.	Mowa ciała zdradzi więcej niż tysiąc słów	E. Thiel	83-85502-25-4 83-86385-05-7 83-87197-64-5 978-83-7249-167-1 83-86385-89-8 83-7249-073-2	10,00 15,00 20,00 29,00 15,00 15,00	twarda twarda twarda twarda miękka miękka	
8.	Mowa rąk. Co zdradzają nasze gesty	Ch. Eisler-Mertz	83-7249-024-4 83-7249-119-4	15,90 18,00	miękka miękka	
9.	Naturalna mowa ciała	G. Rebel	83-7249-157-7 83-87197-98-X	24,50 25,00	miękka twarda	
10.	Postawa, mimika, gest	L. Tkaczyk	978-83-7277-355-5	12,00	miękka miękka	
11.	Sygnaly ciała	V.F. Birkenbihl	83-87197-63-7 83-87197-61-0	15,90 34,37	miękka twarda	
12.	Sztuka czytania z twarzy	dr A.J. Bierach	83-7249-152-6 83-86385-87-1 83-7249-151-8	39,00 21,88 29,00	twarda miękka miękka	

13.	Stres energia życia	Wiesław Gomulski	978-83-7277-351-7	35,00	miękka	
14.	Twarz człowiek	A.T. Story	83-87197-55-6	10,00	miękka	
15.	Typy życiowe	S. Hirdh, J. Kummerow	83-85242-34-1	14,06	twarda	
16.	Za maską człowiek	dr A.J. Bierach	83-86385-85-5 83-7249-164-0	17,65 24,50	twarda miękka	

PODSTAWY ZARZĄDZANIA I MARKETINGU

1.	Komunikacja bez słów		83-7249-117-8	19,90	miękka	
2.	Komunikowanie się z mediami w praktyce	J. Cianciara, B. Uścińska	83-7249-008-2	15,62	miękka	
3.	Psychologia prowadzenia negocjacji	V.F. Birkenbihl	83-87197-17-3	16,50	miękka	
4.	Rytuały. Komunikacja bez słów	C. Herriger	83-87197-23-8	13,33	miękka	
5.	Szkoła dyskusowania	H. Lemmernann	83-87197-12-2	29,00	miękka	
6.	Szkoła retoryki	H. Lemmernann	83-87197-08-4	16,50	miękka	
7.	Sztuka dynamicznego czytania	T. Werneck, F. Ullmann	83-86385-97-9 83-7249-136-4	21,00 29,00	miękka miękka	
8.	Sztuka sprzedaży	D. Mc Corman	83-86385-31-6 83-7249-154-2	10,94 19,90	miękka miękka	
9.	Szybciej, lepiej, więcej	K. Kobjoll	83-7249-129-1	24,50	miękka	
10.	Technika szybkiego zadawania trafnych pytań	V.F. Birkenbihl	83-7249-067-8	21,00	miękka	
11.	Zdobywanie informacji	V.F. Birkenbihl	83-7249-134-8	24,50	miękka	